

**REA Elektronik GmbH – ein mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen mit über 220 Mitarbeitern am Standort Deutschland. Für unsere Auftraggeber aus der Industrie, dem Handel und der Dienstleistungsbranche erarbeiten wir seit über 25 Jahren anspruchsvolle und kundenorientierte Lösungen in den Bereichen: • Industrielle Kennzeichnungssysteme • Prüfsysteme für Barcodes und Datamatrixcodes • Bargeldlose Zahlungssysteme • Mobile Datenmehrwertdienste.**

Unsere Produkte und Lösungen sind weltweit tausendfach im Einsatz und zeichnen sich durch ein hohes Maß an Innovationskraft und robuste Qualität aus.

Die REA-Kennzeichnungssysteme basieren auf Laser- und verschiedenen Tintentechnologien. Unsere Vertriebsaktivitäten im Geschäftsbereich Industrielle Kennzeichnungssysteme bauen wir weiter aus und suchen für die Akquise von Neukunden und den Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen mehrere

## **Business Development Manager (m/w)**

### **Kennziffer K 31**

**für die Industriezweige:**

- **Kunststoffverarbeitung (Extrusion, Spritzguß, Oberflächenbehandlung)**
- **Stahl (Rohre, Profile, Bleche, Halbzeuge)**
- **Holz**

**Ihre Aufgaben:**

- Verantwortung für den Auf- und Ausbau strategischer Geschäftsfelder im Umfeld industrieller Produktkennzeichnung
- Gewinnung weltweiter Neukunden und Key- Accounts in definierten Branchen und Erfassen der spezifischen Kennzeichnungsanforderungen
- Aufspüren konkreter Bedarfssituationen
- Dokumentation der REA JET Produktlösungen für unsere globalen Vertriebskanäle und Vertriebsmitarbeiter in Form von professionellen Vertriebsunterlagen
- Vertriebsstraining aber auch Präsentation und Repräsentation des Unternehmens bei Kundenterminen, Messen und Veranstaltungen
- Vertrieb unserer Produkte von der Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss

**Ihr Profil:**

- Sie haben ein abgeschlossenes naturwissenschaftliches und/oder betriebswirtschaftliches Studium
- Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Business Development, Marketing oder Sales, idealerweise im Kennzeichnungsumfeld
- Ihre analytische und strukturierte Vorgehensweise versetzt Sie in die Lage, die Marktstellung unseres Unternehmens systematisch auszubauen
- Sie besitzen das gewisse Know-how in der Neuerschließung von Geschäftsverbindungen sowie in der Gestaltung und Verhandlung von Verträgen
- Selbständiges Arbeiten mit einem hohen Maß an Eigenmotivation und Reisebereitschaft zeichnen Sie aus
- Sie haben Freude am Umgang mit Menschen, verfügen über sehr gute kommunikative Fähigkeiten, Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Als Mitarbeiter unseres international agierenden Unternehmens besitzen Sie sehr gute Englischkenntnisse und beherrschen idealerweise weitere Fremdsprachen

**Wir bieten:**

Bei uns finden Sie ein partnerschaftliches Betriebsklima in einem jungen Team mit flachen Hierarchien. Es erwartet Sie ein sicherer, zukunftsorientierter Arbeitsplatz in einem expansiven Umfeld. Wir denken langfristig und setzen auf Kontinuität und Loyalität.

Wenn Sie mit uns zusammen erfolgreich sein wollen und eine verantwortungsvolle Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum in einem dynamischen Unternehmensumfeld suchen, dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Kennziffer inklusive Gehaltsvorstellung und dem frühesten Eintrittstermin.

**REA Elektronik GmbH**

Julia E. Feldhoff · Personalwesen · Teichwiesenstraße 1 · 64367 Mühlthal · Tel: +49 (0) 6154-638-0  
E-Mail: [Jobs@rea.de](mailto:Jobs@rea.de) · [www.rea-jet.de](http://www.rea-jet.de)